



MANAGEMENT ET PNL (niveau 1)

(mise à jour du programme : 10/05/2023, version n° : 1)

La programmation neurolinguistique (PNL) s'intéresse à la façon dont les humains fonctionnent dans un environnement donné, et ce, en fonction de leurs schémas comportementaux. Découvrez sur une journée ce qu'est la PNL et ses apports dans le management des salariés. Une première approche de la PNL pour optimiser votre management.

Durée: 7.00 heures / 1.00 jour(s)

Profils des apprenants

- Professionnels de l'immobilier tout métier
- Manager

Prérequis

- Aucun

Accessibilité :

Formation ouverte aux personnes en situation de handicap.

Contactez le référent handicap qui étudiera les adaptations pouvant être mises en place pour vous permettre de suivre la formation : e.lambert@ptc-formation-conseil.fr

Modalité d'admission :

Sur inscription contactez-nous : contact@ptc-formation-conseil.fr

Effectif minimum : 6

Effectif maximum : 14

Type d'action de formation :

Action de formation

Formation répondant aux critères des formations obligatoires des agents immobiliers (décret n° 2016-173 du 18 février 2016)

Formation "Transverse" (définition selon OPCO) : Management

(Domaine de formation : 300 Spécialités plurivalentes des services)

Objectifs pédagogiques

- Comprendre ce qu'est la PNL
- Exploiter la PNL en management

PTC Formation et Consulting | 12 rue Stuart Nantes 44100 |

contact@ptc-formation-conseil.fr | 0768462473

Numéro SIRET: 90901888900016

Société par actions simplifiée (SAS). | au capital de 1000 €

Exonérée de TVA en vertu de l'article 261-4-4°-a du Code Général des Impôts

Numéro de déclaration d'activité: 52440964444 (auprès du préfet de région de: Pays de la Loire)

Cet enregistrement ne vaut pas l'agrément de l'Etat.

Contenu de la formation

- PRÉSENTATION ET HISTOIRE DE LA PNL
 - Histoire, principe et philosophie de la PNL
 - La PNL et le développement personnel
- APPORTS DE LA PNL DANS LE MANAGEMENT
 - Concept de la Carte n'est pas le territoire
 - Regard sur les personnes et les faits qui nous entourent
 - Mécanismes limitants dans nos relations avec les autres
- LA PNL ET LA COMMUNICATION
 - Langage verbal, para verbal et non verbal
 - Communication, distorsion et satisfaction de son modèle du monde
 - Observation et Synchronisation
- LA DÉCOUVERTE DES DIFFÉRENTS MODÈLES HUMAINS
 - Lecture des systèmes de valeurs et des réactions conscientes et inconscientes des autres
 - Lien avec le recrutement et le management

Organisation de la formation

Equipe pédagogique

Formateur : Fanny CAMUS

Fanny est coach et consultante en RH et gérante du Cabinet Coaching progress depuis 2020.

Un parcours d'une 15 aines d'année dans des services RH dont 9 ans en qualité de responsable et membre CODIR, Fanny s'est également tourné en 2021 vers l'enseignement et la formation.

Aujourd'hui elle propose au sein de sa société des séances de Coaching Individuel Personnel et Professionnel, du Bilan de Compétences, de l'orientation scolaire et du Conseil RH.

Elle intervient pour PTC formation et consulting sur le volet RSE au niveau de la responsabilité sociale et sociétale de l'entreprise sur les sujets RH, management et, intelligence émotionnelle, auprès des professionnels et des CQP.

Hélène VANDERWEGEN et Emmanuelle BOUSSARIE pour la gestion administrative et financière

Moyens pédagogiques et techniques

- Accueil des apprenants dans une salle dédiée à la formation.
- Documents supports de formation projetés.
- Approche théorique et pratique par une méthode de transmission combinée :
 - Expositive (basée sur l'exposé pour apports théoriques)
 - Interrogative (participation guidée par le formateur)
 - Démonstrative (exercices pratiques)
 - Applicative (mise en situation, simulation de situations de travail.)
- Mise à disposition en ligne de documents supports à la suite de la formation.
- Un accompagnement est proposé durant le mois qui suit la formation: Email pour les questions diverses

Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

- Feuilles de présence.
- Formation en présentiel
- Exercices tout le long de la formation.
- quiz d'évaluation en fin de formation
- Formulaire d'évaluation de la formation.
- Certificat de réalisation de formation

PTC Formation et Consulting | 12 rue Stuart Nantes 44100 |

contact@ptc-formation-conseil.fr | 0768462473

Numéro SIRET: 90901888900016

Société par actions simplifiée (SAS). | au capital de 1000 €

Exonérée de TVA en vertu de l'article 261-4-4°-a du Code Général des Impôts

Numéro de déclaration d'activité: 52440964444 (auprès du préfet de région de: Pays de la Loire)

Cet enregistrement ne vaut pas l'agrément de l'Etat.



PRATIQUE . THÉORIE . COMPÉTENCE
FORMATION & CONSULTING

Prix :

Pour les salariés:

- sur la base d'une formation en présentiel inter-entreprises : 245.00 € par participant
- sur la base d'une formation en présentiel en intra entreprise (concernant uniquement vos collaborateurs) : prix sur devis (possibilité de formations sur mesure).

Vous pouvez bénéficier d'une prise en charge par votre OPCO. Consultez notre site internet pour plus de détail : www.ptc-formation-conseil.fr

Pour les indépendants :

sur la base d'une formation en présentiel inter entreprise : 245.00 €

Vous pouvez bénéficier d'une prise en charge par votre FIFPL ou AGEFICE suivant votre statut d'indépendant. Consultez notre site internet pour plus de détail : www.ptc-formation-conseil.fr

PTC Formation et Consulting | 12 rue Stuart Nantes 44100 |

contact@ptc-formation-conseil.fr | 0768462473

Numéro SIRET: 90901888900016

Société par actions simplifiée (SAS). | au capital de 1000 €

Exonérée de **TVA** en vertu de l'article 261-4-4°-a du Code Général des Impôts

Numéro de déclaration d'activité: 52440964444 (auprès du préfet de région de: Pays de la Loire)

Cet enregistrement ne vaut pas l'agrément de l'Etat.